



Whitepaper
**VAN IT NAAR
VIDEOCONFERENTIE**
EEN SLIMME ZET



Inhoudsopgave

3 Inleiding

4 Waarom
videoconferentie
verkopen?

5 De uitdaging voor
resellers

7 De oplossing

10 Meer omzetkansen

11 Hoe je direct kunt
starten

13 Conclusie

INLEIDING

HET MOMENT OM IN TE STAPPEN

Hybride werken is niet meer weg te denken uit het bedrijfsleven. Medewerkers werken verspreid: op kantoor, thuis of onderweg. Ze verwachten overal dezelfde gebruikservaring en samenwerking. Daarom investeren organisaties volop in slimme vergaderoplossingen die zorgen voor verbinding, overzicht en productiviteit.



Toch richten veel IT-resellers zich nog vooral op laptops, headsets en netwerkoplossingen. Die zijn belangrijk, maar vormen slechts een deel van de moderne werkplek. Juist in de vergadermarkt liggen enorme groeikansen. Organisaties zoeken naar complete videoconferentie-oplossingen die samenwerking écht ondersteunen, zowel binnen teams als in gesprekken met klanten en partners.

Videoconferentie is dan ook een logische volgende stap in elk IT-portfolio. Voor resellers betekent dit niet alleen een nieuwe inkomstenbron, maar ook een sterkere positie als strategische partner voor klanten die toekomstbestendig willen werken.

En er is meer: vandaag de dag zijn er videoconferentie-oplossingen die het verrassend eenvoudig maken voor IT-resellers om deze markt te betreden. Je hebt er geen uitgebreide AV-kennis of specialistische vaardigheden voor nodig. Dit opent de deur naar een wereld vol nieuwe mogelijkheden. Klaar om ontdekt te worden.

In dit whitepaper lees je waarom videoconferentie de logische volgende stap is voor iedere IT-reseller, hoe je het succesvol inzet in moderne vergaderruimtes en met welke slimme all-in-one oplossing je samenwerking eenvoudig en effectief maakt.

DE MARKTTREND

WAAROM VIDEOCONFERENTIE VERKOPEN?

Klanten zoeken geen losse producten, maar complete oplossingen. Een werkgever die hybride werken faciliteert, wil dat elke vergaderruimte, van kleine huddle rooms tot grote boardrooms, dezelfde gebruikservaring biedt. Geen ingewikkelde combinaties, maar één ecosysteem dat overal werkt. Resellers die dit kunnen leveren, groeien vanzelf uit tot strategisch adviseur. Je helpt organisaties niet alleen met hardware, maar met het vormgeven van hun manier van samenwerken. Dat zorgt voor meer omzet én sterkere klantrelaties op de lange termijn.

Alles-in-één systemen winnen terrein

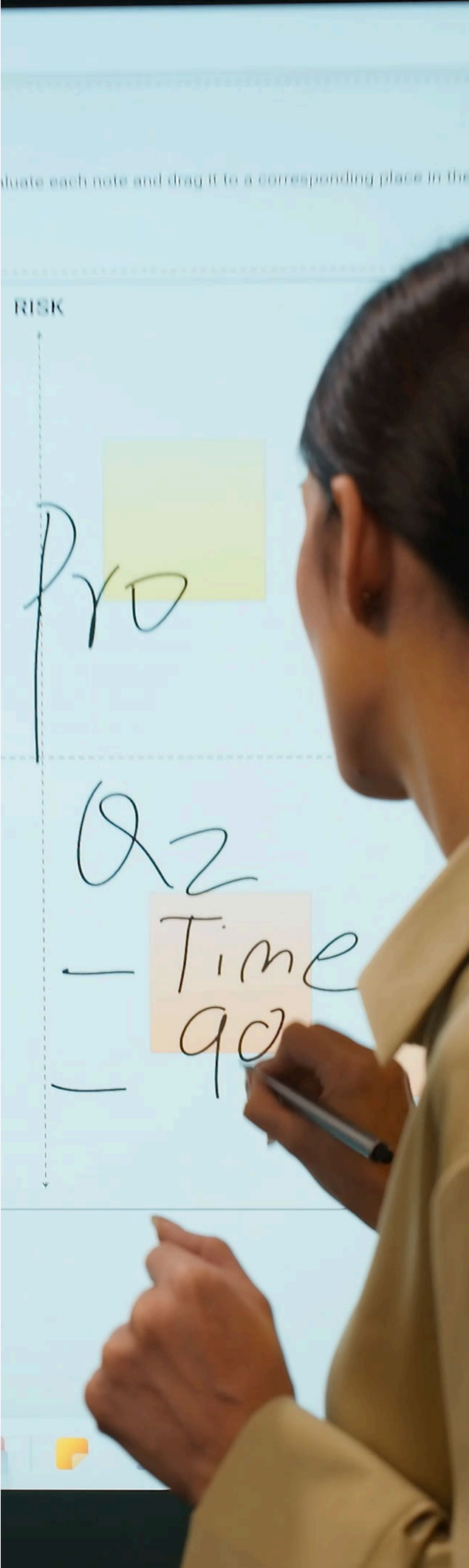
De vraag naar geïntegreerde vergadersystemen groeit snel. Steeds meer bedrijven kiezen voor één complete oplossing met scherm, camera, microfoons, speakers en samenwerkingstools. Dat betekent minder losse onderdelen, lagere kosten en minder kans op storingen. Voor resellers levert dit extra kansen op: hogere orderwaardes, mogelijkheden voor upsell en aanvullende diensten. Bovendien zijn deze systemen vaak plug & play, waardoor je zonder diepgaande AV-kennis eenvoudig kunt instappen in deze markt.

IT en AV groeien naar elkaar toe

De scheidslijn tussen IT en AV vervaagt. Vergaderoplossingen zijn geen losse AV-set meer, maar onderdeel van de bredere IT-infrastructuur. Denk aan integratie met Microsoft Teams, Zoom of BYOD-oplossingen. Resellers die beide werelden begrijpen, hebben een streepje voor en positioneren zich als volwaardige partners.

Wie nu instapt, loopt voor op de concurrentie. Je kunt je bestaande klantenkring uitbreiden met videoconferentie-oplossingen en je rol als totaalpartner versterken.





DE UITDAGING VOOR RESELLERS

GROTE KANSEN, MAAR OOK BEGRIJPelijke TWIJFELS

De vergadermarkt biedt volop groeikansen, maar voor veel IT-resellers voelt de stap naar videoconferentie nog onzeker. Er zijn drie veelvoorkomende uitdagingen die daarbij een rol spelen.

Technologie die je niet in de steek laat

IT-resellers zijn goed thuis in hardware zoals laptops, servers en netwerken. Maar als het gaat om audiovisuele oplossingen, ontbreekt vaak de ervaring. Begrippen zoals BYOD, BYOM klinken wellicht ingewikkeld. Daardoor lijkt videoconferentie al snel iets waarvoor je extra expertise of personeel nodig hebt.

Verskillende wensen per klant

Elke vergaderruimte is anders. Een MKB-klant wil misschien een eenvoudige oplossing voor een kleine overlegkamer, terwijl een multinational juist grote vergadercentra wil inrichten. Van compacte ruimtes tot directiekamers: klanten verwachten overal dezelfde gebruikservaring. Voor resellers kan die variatie aan wensen en ruimtes behoorlijk complex aanvoelen.

Verskillende wensen per klant

Een andere drempel is de angst dat installatie en beheer veel tijd en aandacht vragen. Resellers stellen zich vragen als: Hoe lang duurt een installatie? Heb ik extra installateurs nodig? Wat als de klant na oplevering veel vragen heeft? Die onzekerheden zorgen ervoor dat sommigen de stap naar videoconferentie nog uitstellen, terwijl de vraag juist toeneemt.



**MEER WETEN OVER ONZE PREMIUM PRO
AUDIO OPLOSSINGEN? STUUR DAN EEN
MAIL NAAR ADVIES@LYDIS.COM**

HET KAN VEEL EENVOUDIGER

DE OPLOSSING: YEALINK MEETINGBOARD PRO

Veel IT-resellers zien videoconferentie nog als complex, maar moderne all-in-one systemen bewijzen het tegendeel. Het Yealink MeetingBoard Pro combineert scherm, 4K-camera, microfoons, speakers en interactief touchscreen in één device – eenvoudig te installeren en direct klaar voor professioneel vergaderen.

Maak kennis met Yealink MeetingBoard Pro

Met Yealink MeetingBoard Pro speel je niet alleen in op de groeiende vraag naar vergaderoplossingen, je levert klanten ook direct een complete, toekomstbestendige ervaring. Een product dat zichzelf verkoopt en waarmee resellers hun portfolio moeiteloos kunnen uitbreiden.

Snel aan de slag:

Eenvoudig te installeren, direct gebruiksklaar en weinig support nodig.

Breed inzetbaar:

Geschikt voor elke ruimte, van huddle room tot directiekamer, en zelfs in te zetten in het onderwijs en in de zorg.

Past in elke IT-omgeving:

Werkt direct met Microsoft Teams, Zoom en in Bring your own device (BYOD).





De alles-in-een oplossing

Het Yealink MeetingBoard Pro is een complete all-in-one oplossing voor de moderne werkplek. Camera, microfoons, speakers en een interactief scherm komen samen in één krachtig device. Sluit het systeem aan en start direct met je (online) vergadering. Het is flexibel te plaatsen: aan de muur met een wallmount of vrijstaand op een standaard. Zo maak je samenwerken slimmer, eenvoudiger en altijd toegankelijk.



Creatief samenwerken

Dankzij de integratie van Microsoft Whiteboard werk je eenvoudig samen, zowel op kantoor als op afstand. Het digitale whiteboard geeft teams de ruimte om te brainstormen, plannen uit te werken en problemen op te lossen. Zo ontstaan creatieve ideeën die iedereen kan volgen en bijdragen, waar je ook bent.



Bevordert inclusiviteit

Met het 3x50 MP-camerasysteem met telelens en groothoek ziet iedereen er haarscherp uit. De 16 microfoons met een bereik van 8 meter en slimme AI-noise cancelling zorgen dat stemmen helder klinken, zonder storingen. Dankzij multi-people feed en automatische zoom blijft de hele groep, in de zaal of op afstand, perfect zichtbaar.



Flexibel uit te breiden

Het Yealink MeetingBoard groeit mee met elke vergaderruimte. Voeg eenvoudig een PTZ-camera toe voor grotere zalen, gebruik draadloze microfoons voor meer bereik of sluit een touch console aan voor snelle bediening. Je kunt zelfs twee MeetingBoards combineren voor extra overzicht en functionaliteit.

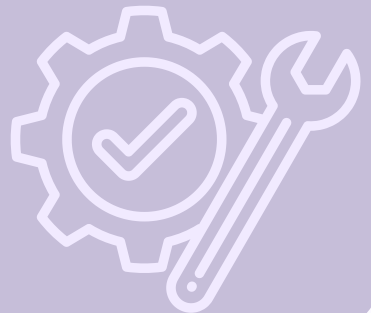
YEALINK MEETINGBOARD PRO

DÉ SLIMME KEUZE VOOR RESELLERS

De kracht van Yealink MeetingBoard Pro zit in de eenvoud. Het device is gebruiksvriendelijk, breed inzetbaar en toekomstbestendig. Voor resellers betekent dit een oplossing die makkelijk te verkopen is en direct waarde toevoegt aan hun portfolio.

Eenvoudige installatie – plug & play

Een van de grootste drempels voor IT-resellers is de angst voor complexe installatie. Yealink MeetingBoard Pro neemt dit volledig weg. Het systeem is vrijwel plug & play: aansluiten, configureren en de klant kan direct aan de slag. Dit bespaart tijd, verlaagt kosten en minimaliseert de kans op supportvragen.



Breed inzetbaar voor elke sector

Veel resellers zien videoconferentie nog als complex. Met het Yealink MeetingBoard Pro wordt dat simpel. Eén device met alles aan boord, eenvoudig te installeren en geschikt voor elke sector. Zo speel je direct in op de groeiende vraag naar complete vergaderoplossingen.



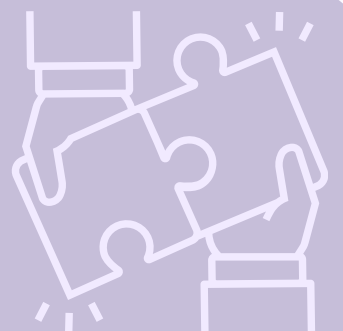
Upsell- en uitbreidingsmogelijkheden

Het systeem is eenvoudig uit te breiden met extra accessoires, zoals het Yealink RoomPanel voor ruimtebeheer, draadloze microfoons voor grotere ruimtes en content sharing devices voor flexibele samenwerking. Daarmee bied je klanten meerwaarde, vergroot je de omzetkansen en bouw je langdurige relaties op.



Werkt met wat je klant al gebruikt

Het MeetingBoard Pro werkt direct met de meest gebruikte platforms, zoals Microsoft Teams en Zoom. Daarnaast ondersteunt het BYOD, zodat klanten eenvoudig hun eigen apparaten kunnen koppelen. Zo sluit de oplossing aan op bestaande werkomgevingen, zonder ingewikkelde aanpassingen.



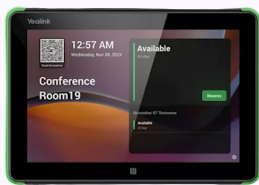
MEER OMZETKANSEN

MET YEALINK MEETINGBOARD PRO

Het Yealink MeetingBoard Pro is meer dan een alles-in-één vergadersysteem. Voor resellers is het een kans om klanten eenvoudig kennis te laten maken met moderne videoconferentie en hen stap voor stap te begeleiden naar een complete vergaderoplossing. Organisaties starten vaak klein, maar zodra ze de kracht en het gebruiksgemak ervaren, groeit de behoefte naar uitbreiding. Zo creëer je meer waarde voor de klant én extra omzet voor jezelf.

Accessoires die waarde toevoegen

Met de juiste accessoires maak je het MeetingBoard Pro nog krachtiger:



Yealink RoomPanel:

Beheer en reserveer vergaderruimtes eenvoudig, verhoog de efficiëntie en laat zien dat je complete oplossingen levert.

ROOMPANEL E2



Extra microfoons en speakers:

Ideaal voor middelgrote tot grote ruimtes waar bereik en flexibiliteit belangrijk zijn.

CM20 | CS10 | VCM35



Verschillende werkomgevingen

Werk flexibel in Android of Windows met slimme opties die het gebruiksgemak vergroten.

MCORE-OPS | MCORE-OPS-T



Slim delen & bedienen:

Met de PA20 deel je content in een handomdraai en met de CTP25 beheer je elke vergadering via een intuïtief touchscreen.

CTP25 | PA20



Montage oplossingen:

Met verschillende montageopties bied je altijd een passende oplossing, ongeacht de ruimte of situatie.

MB-WALLMOUNT-650 | MB-WALLSTAND-650W | MB-FS-P650T



Zoom in op details:

De MB-12X PRO voegt krachtige optische zoom toe aan het MeetingBoard Pro, ideaal voor middelgrote en grote vergaderruimtes.

MB-12X PRO

HOE JE DIRECT KUNT STARTEN

YEALINK MEETINGBOARD PRO

Bij Lydis maken we het jou als reseller makkelijk om direct met de Yealink MeetingBoard Pro aan de slag te gaan. Wij zorgen dat je alles in handen hebt om deze oplossing succesvol te verkopen en te implementeren bij jouw klanten.



Training en support

- Wij bieden trainingen en technische ondersteuning zodat jij precies weet hoe je het MeetingBoard Pro positioneert en installeert.

Demo-units en marketingmaterialen

- Via Lydis krijg je toegang tot demo-units én onze showroom om klanten live te overtuigen. Daarnaast ontvang je marketingmaterialen die je direct kunt inzetten voor je campagnes. Plan gerust een bezoek aan onze showroom en ontdek zelf de mogelijkheden van het MeetingBoard Pro.

Stap-voor-stap aanpak

- Met onze praktische routekaart begeleiden we je van het eerste adviesgesprek tot installatie en aftersales. Zo pak je het traject gestructureerd en efficiënt aan.

Inspirerende usecases

- Wij delen praktijkvoorbeelden van organisaties die al succesvol met het MeetingBoard Pro werken. Deze verhalen kun jij gebruiken in je eigen klantgesprekken.

Inspiratiedagen voor eindklanten

Organiseer een inspiratie dag voor jouw klanten. Wij kunnen je daarbij ondersteunen met een stand of als support op locatie, zodat je jouw eindklanten optimaal kunt inspireren.

Met onze ondersteuning kun je vandaag nog starten. Zo speel je direct in op de groeiende vraag naar videoconferentie en bouw je jouw business verder uit met het Yealink MeetingBoard Pro.

LYDIS DIENSTEN

EXPERTISE BINNEN HANDBEREIK

Wil je meer dan alleen productondersteuning? Bij Lydis kun je direct kennis in huis halen door een van onze experts in te schakelen. Zo vergroot je klanttevredenheid én projectomzet.

- **Consultancy op locatie:** van strategie tot uitvoering, wij helpen je bij het kiezen en implementeren van de juiste oplossing.
- **Trainingen op locatie:** wij zorgen dat eindgebruikers zelfverzekerd en effectief met hun nieuwe systeem aan de slag kunnen.
- **Hands-on technische begeleiding:** van configuratie tot metingen, wij zorgen dat alles soepel verloopt.

Met Lydis krijg je niet alleen toegang tot hoogwaardige producten, maar ook tot een partner die meedenkt en altijd klaarstaat. Boek vandaag nog een sessie met een van onze experts en ervaar zelf het verschil.



PAK NU JE VOORSPRONG IN DE VERGADERMARKT

DE CONCLUSIE

De overstap van IT naar videoconferentie is eenvoudiger dan je denkt. Met de juiste oplossing hoef je geen AV-specialist te zijn om klanten hoogwaardige vergaderoplossingen te bieden. De vraag naar complete, gebruiksvriendelijke systemen groeit explosief en juist daar ligt jouw kans.

Met het Yealink MeetingBoard Pro heb je een product in handen dat zich vrijwel zelf verkoopt. Het combineert eenvoud met premium prestaties, is geschikt voor elke sector en biedt volop mogelijkheden voor upsell en cross-sell. Daarmee open je als reseller direct de deur naar nieuwe omzetstromen én langdurige klantrelaties.

Kortom: je portfolio uitbreiden met videoconferentie hoeft niet ingewikkeld te zijn, maar levert wél direct waarde op, voor jou én je klanten.

Neem vandaag nog contact op met Lydis voor:

- Reseller-trainingen die jou en je team klaarstomen
- Demo-units om klanten live te overtuigen
- Marketingondersteuning en salesmateriaal om direct te starten

Samen zorgen we dat jij het Yealink MeetingBoard Pro succesvol in de markt zet en de vergadermarkt veroverd voordat je concurrent dat doet.



ONZE EXPERTS STAAN VOOR JOU KLAAR!

Is nog niet alles duidelijk, spreek je ons liever persoonlijk of heb je vragen die niet beantwoord zijn in het whitepaper?

Neem dan contact op met Lydis op en laat je adviseren door een van onze productexperts.



MAIL NAAR ADVIES@LYDIS.COM



JOOL-HULSTRAAT 16
1327 HA ALMERE

lydis

WWW.LYDIS.NL
ADVIES@LYDIS.COM
SALES@LYDIS.COM
036-202 0120